



INHOUSE SALES AGENT



Häringe Slott söker en driven inhouse sales agent med uppdraget att aktivt sälja konferenser, skapa nya kontakter samt utveckla relationer med slottets befintliga kunder.

DEM ÄR DU?

Du älskar att sälja möten och brinner för att hjälpa våra kunder att skraddarsy det perfekta eventet. Du är en driven och målmedveten person som är van vid att ta initiativ, älskar detaljer och relation med människor.

Du kommer att ingå ett team som ansvarar hotellets bokningar - med fokus på grupper, möten och event. Vi ser gärna att du har erfarenhet av Hotell - och restaurangyrket och/eller försäljning, samt att du är van att arbeta med administrativa sysslor.

ARBETSUPPGIFTER

- Besvara och bearbeta inkommande förfrågningar via mail och telefon.
- Skriva säljande offerter, följa upp samt bekräfta affärer och arbeta aktivt med merförsäljning.
- Grundläggande detaljplanering innan överlämning sker till konferensansvarig.
- Hålla i visningar och kundmöten vid behov.
- Ansvara för fakturering & provisionshantering.

EGENSKAPER & KVALIFIKATIONER

- Strukturerad och noggrann
- Erfarenhet av arbete med grupp- och konferensbokningar
- Språk: Flytande i Svenska och god kunskap i engelska
- Tidigare arbete i hotellsystemet SPECTRA är meriterande
- Kunskap i säljsystemet GetAccept är meriterande
- Körkort och tillgång till bil.

OMFATTNING

Heltid.

Tillsvidareanställning med 6 månaders provanställning.

OM HÄRINGE SLOTT

Häringe Slott är vackert beläget i naturreservatet vid Landfjärden, 25 minuter söder om Stockholm. Här finns 70 hotellrum, moderna konferenslokaler samt förtjusande slottssalonger för middag och fest. Till oss kommer allt från kära par för en romantisk getaway till stora internationella grupper för möten.

Vid frågor ring Jenny Kapell, 070-813 41 88 och maila ditt CV och personliga brev till jenny.kapell@haringeslott.se

Märk din ansökan med **Inhouse Sales Agent**.

Vi anställer löpande, så vänta inte med att skicka in din ansökan!